

**小金属周报目录**

# 2020.7.3

责任编辑：朱海燕/于亚楠

电话：86-10-18513790749

传真：86-010-85725399

编辑邮箱：zhuhy@chinaccm.com

地址：北京市朝阳区高碑店东区B区8-1（邮编：100022）

一、小金属一周评述 3

1、 硒评论：电解锰价格下跌 硒市暂时平稳 3

2、 铋评论：铋锭市场需求清淡 价格小幅下滑 4

3、铟评论：铟锭市场供需双方倾向于观望后市 5

4、碲评论：碲锭现货市场价格坚挺 5

二、价格行情 6

1、国际价格 6

2、欧洲鹿特丹小金属价格 6

3、 国内一周小金属价格汇总 6

三、 一周市场动态回顾 7

塞尔维亚：紫金将波尔带入“光明” 7

Jubilee在赞比亚获得了大量铜尾矿资源 8

陕西煤业化工贸易物流有限公司邀您7月相聚2020年铜杆线及线缆行业高端峰会 合作共赢共创未来 9

长沙有色院丹霞冶炼厂炼锌渣升级改造渣熔炼区桩基工程开工 11

山东黄金将在西非加纳拥有首个黄金矿业项目 12

中金岭南党委书记、董事长余刚到访中国瑞林 14

冷链物流的安全边界在哪：存在哪些风险？如何保证安全？ 16

光伏企业扩产脚步或将放缓 20

驰宏锌锗推进全要素对标工作 24

放心！武汉万吨冷库所有样本核酸检测结果均为阴性 25

### 一、小金属一周评述

### 硒评论：电解锰价格下跌 硒市暂时平稳

中商网讯：截至到目前电解锰的报价在9900-10000元/吨，均价较上周五下跌100元/吨。目前国内电解锰市场需求较低，成交氛围不够活跃，预计未来一段时间内电解锰市场会继续保持弱稳运行。

硒粉国际市场最新报价在6.3-7.75美元/磅，均价较上周五持平。欧洲鹿特丹市场硒粉报价6.9美元/磅，价格较上周五保持不变。本周国内硒粉市场价格在100-125元/公斤，均价较上周五保持不变。目前粗硒价格平稳，预计短时间内硒粉市场价格将弱稳运行。

二氧化硒方面，价格在58-63元/公斤，均价较上周五保持不变。目前二氧化硒市场需求相对有限，上周二氧化硒的价格下跌明显，供应商出货的心态相对之前强烈，为了达成成交多主动提出报价，并且给予一定程度上的优惠。有消费商表示，他们因为看跌后市，将原有的采购频率提高了，避免因为价格下跌而造成损失。鉴于二氧化硒供应商大多对后市的信心不足，预计短时间内二硒市场可能会继续弱势运行。

分析评述：本周硒市市场整体来看，处于暂时平稳运行的状态。电解锰市场价格下滑，粗硒价格相对之前稳定，二氧化硒市场价格平稳。预计短时间内硒市市场将继续保持弱稳运行的状态。

### 铋评论：**铋锭市场需求清淡 价格小幅下滑**

中商网讯：目前国内铋锭市场消费商需求仍旧清淡，大多数铋锭生产商库存紧张，尽管老客户还盘也不能接受更低的价格。但考虑到消费商需求清淡，预计短时间内铋锭市场将继续保持弱稳运行的状态。

本周国际市场铋锭价格报价在2.5-2.7美元/磅，最低价较上周五下跌0.05美元/磅，最高价较上周上涨0.05美元/磅。欧洲鹿特丹市场最新报价在2.6美元/磅，均价较上周五持平;出口市场价格2.4-2.5美元/磅，均价较上周五持平。

本周铋锭主流报价为33500-34500元/吨，均价较上周五下跌500元/吨。有生产商表示，他们目前铋锭报价坚挺在34000元/吨，因为现在没有库存，更倾向于观望后市。他们上周同样报价在34000元/吨，尽管老客户也不愿意接受还盘价格，但是过去的两周没有任何订单。他们最近一次出货是在6月中旬，为了资金回笼出售了95吨铋锭。鉴于本月的询单量较少，他预测未来一周铋锭市场价格可能会持续小幅下滑。本周氧化铋报价在39000-40000元/吨，均价较上周五保持不变。目前，氧化铋市场价格持续平稳的运行，市场成交维持清淡。

分析评述：本周铋锭市场的成交价格小幅下滑。预计未来一周内铋锭市场价格将继续保持弱稳运行。

### 3、铟评论：铟锭市场供需双方倾向于观望后市

中商网讯：今日国内精铟成交价格在900-940元/公斤，均价较前一个交易日保持不变。当前多少中国铟锭生产商因成本坚挺而坚持当前报价。由于价格平稳，终端消费商仍保持按单采购。业内人士预计未来一周内铟锭价格将保持坚挺。

有贸易商表示，由于成本坚挺，因为客户更倾向于观望市场，整体来看需求疲软，本周并没有成交达成。鉴于供需双方都持有观望的态度，他们预计未来一段时间内铟锭市场价格可能会保持稳定。

### 4、碲评论：碲锭现货市场价格坚挺

中商网讯：今日金属碲市场主流价格在390-400元/公斤，均价较上一个交易日保持不变。目前现货市场供应仍旧紧张，多数的消费商不急于低价出货，现货市场的供应仍然有限，预计短期内碲锭市场将继续保持平稳运行的状态。

有消费商表示，本周他们打电话主动发出询盘，但是常规的供应商拒绝低价出货。由于下游半导体终端的客户仍然需求疲软，他们计划根据订单采购原料，预计金属碲价格下周可能将继续坚挺。

# 二、价格行情

### 1、国际价格

|  |
| --- |
| **国际小金属价格** |
| 日期 | 硒（美元） | 铋（美元） | 镉 | 镉 | 铟（美元） | 碲锭（美元） | 二氧化锗（美元） |
| （99.95美分） | （99.99美分） |
| 7月1日 | 6.3 | 7.75 | 2.5 | 2.7 | 95 | 105 | 100 | 115 | 145 | 170 | 47 | 60 | 900 | 1100 |

### 2、欧洲鹿特丹小金属价格

|  |
| --- |
| **欧洲鹿特丹小金属价格一周汇总** |
| 日期 | 硒（美元/磅） | 铋（美元/磅） | 镉（99.95美元/磅） | 镉（99.99美元/磅） | 铟（美元/公斤） | 锗（元/公斤） | 二氧化锗（美元/公斤） | 镓（美元/公斤） |
| 7月1日 | 6.9 | 2.6 | 1.1 | 1.15 | 155 | 1110 | 925 | 157.5 |
| 7月2日 | 6.9 | 2.6 | 1.1 | 1.15 | 155 | 1110 | 925 | 157.5 |

### 国内一周小金属价格汇总

|  |
| --- |
| **国内小金属价格一周汇总** |
| 日期 | 硒粉99.9% | 二氧化硒 | 精铟 | 粗铟 | 锗锭 |
| 7月1日 | 100 | 125 | 58 | 63 | 900 | 940 | 830 | 870 | 6800 | 7200 |
| 7月2日 | 100 | 125 | 58 | 63 | 900 | 940 | 830 | 870 | 6800 | 7200 |
| 7月3日 | 100 | 125 | 58 | 63 | 900 | 940 | 830 | 870 | 6800 | 7200 |
| 单位 | 元/公斤 |
| 日期 | 二氧化锗 | 镓锭 | 碲锭 | 铋锭 | 镉锭 |
| 7月1日 | 4100 | 4500 | 980 | 1000 | 390 | 400 | 34000 | 35000 | 13200 | 13700 |
| 7月2日 | 4100 | 4500 | 980 | 1000 | 390 | 400 | 34000 | 35000 | 13200 | 13700 |
| 7月3日 | 4100 | 4500 | 970 | 990 | 395 | 405 | 33500 | 34500 | 13200 | 13700 |
| 单位 | 元/公斤 | 元/吨 |

# 一周市场动态回顾

**塞尔维亚：紫金将波尔带入“光明”**

塞尔维亚总理布尔纳比奇：紫金将波尔带入“光明”

6月11日，塞尔维亚总理安娜·布尔纳比奇调研塞尔维亚紫金铜业期间指出，紫金进入塞尔维亚以来作出了巨大贡献，在短短一年半时间内，紫金矿业将波尔从“黑暗”带入“光明”，各方面提升令人惊叹。

布尔纳比奇总理强调，矿业是塞尔维亚重要经济产业，与中国紫金建立战略伙伴关系对塞尔维亚具有特别重要的意义，这不仅是塞尔维亚和紫金的战略合作，更是塞尔维亚和中国的战略合作。布尔纳比奇对紫金慷慨解囊资助塞尔维亚抗击新冠疫情表示由衷感谢，对丘卡卢·佩吉铜金矿的建设开发充满期待。

塞尔维亚能源矿业部部长阿莱克桑达尔·安蒂奇、中国驻塞尔维亚大使馆政务参赞田一澍、波尔市市长阿莱克桑达尔·米利基奇陪同调研。

自紫金2018年底接管波尔铜矿以来，累计投入资金近6亿美元，在安全、健康、环保、就业、产量和管理等方面取得了巨大进步。2019年塞尔维亚紫金铜业的铜、金、银等主要产品产量同比增长23%-78%，净利润增长317%;今年1-5月产量和技术指标同比进一步增长，其中净利润同比增长将近6倍。

**Jubilee在赞比亚获得了大量铜尾矿资源**

据外媒报道，Jubilee Metals Group已获得约1.5亿吨含铜地表尾矿的采矿权，这些尾矿将在赞比亚的Sable精炼厂进行升级和精炼。

Jubilee已通过其子公司Braemore Holdings与采矿权持有人Star Tanganika签订合资协议，处理约1.5亿吨含铜尾矿，获得了采矿权。该项目将通过一个专门的新铜矿浓缩设施生产铜精矿，这个项目本身就有生产铜精矿的潜力，超过了每年14000吨阴极铜的总产能。

该公司的目标是根据目前正在审查的原料来源和项目，逐步将炼厂的铜产能提高到25000吨/年以上。

铜尾矿资源及相关项目的规模，为Jubilee在赞比亚的业务提供了长期可持续的盈利前景。基于Sable精炼厂目前维持的营业利润率，再加上Jubilee在铜尾矿方面的大规模试点试验计划的表现，该项目有可能使Jubilee当前的盈利增长两倍以上。Sable精炼厂已经成功地完成了其炼铜电路的调试，从尾矿中生产A级阴极铜，在市场上占有很高的价格，目前的生产已经证实了紫貂炼油厂从尾矿生产A级阴极铜的能力，在目前的价格下营业利润率超过35%。

Jubilee希望该项目是该公司一系列目标铜尾矿资源的第一个项目，为公司实现年铜产量超过2.5万吨、实现可持续高质量盈利的战略做出重大贡献。

**陕西煤业化工贸易物流有限公司邀您7月相聚2020年铜杆线及线缆行业高端峰会 合作共赢共创未来**

陕西煤业化工贸易物流有限公司邀您7月相聚2020年(第一届)铜杆线及线缆行业高端峰会暨再生铜产业链高峰论坛，合作共赢共创未来!

由上海钢联电子商务股份有限公司(我的有色网)、中国有色金属工业协会再生金属分会联合主办，江西金叶大铜科技有限公司协办，陕西煤业化工贸易物流、江西国新铜业科技等众多企业支持的“2020年(第一届)铜杆线及线缆行业高端峰会暨再生铜产业链高峰论坛”将于2020年7月1日-2日在鹰潭沁庐道苑酒店隆重举行!会议涵盖了宏观与财政，金融与投资，产业与市场等环节，主办单位将邀请众多的重磅专家、知名学家及行业大咖与200名以上参会代表一同梳理回顾2020年上半年有色金属市场走势，展望预测2020年下半年市场运行趋势。我们诚挚邀请您莅临会议，共同探讨当前铜杆线及线缆行业的机遇与发展!提前报名，多多优惠!

一、成立背景

陕西煤业化工贸易物流有限公司是陕西煤业化工集团为提高集团化肥、甲醇等化工产品市场话语权，探索化工产品销售模式，实现集团公司发展战略目标，做实化工板块，做大做强物流产业，于2014年4月出资1亿元，在陕西省工商行政管理局注册成立的全资子公司。

二、发展概况

几年来，公司积极开拓产品销售市场、布局销售服务终端、建立流通通道，经营范围不断扩大，从成立初期的化肥、化工产品的经销，到以化肥、化工、煤炭、有色金属等四大贸易板块为主导的多业并举发展格局。目前各类产品经营30余种，销售网络覆盖北京、上海、山东、江苏、云南、内蒙、辽宁等全国29个省市地区。

主要经营产品化肥类：尿素、氯化钾、磷酸二铵等产品的经营及进出口;化工类：合成氨、二甲苯、甲苯、液氮、乙二醇等产品的销售;煤炭类：原煤、兰炭、矸石煤等产品的销售;有色金属类：铝锭、电解铜、钼铁、钼精矿等产品的销售及进出口;以及石灰石、玉米等产品的销售。

三、企业荣誉

西安高新区2018年度“新跃升千百亿规模企业”。

西安高新区2019年度“三个经济”优秀企业。

四、企业资质

1、《危险化学品经营许可证》;

2、《非药品类易制毒化学品经营备案证明》;

3、《出入境检验检疫报检企业备案表》。

五、管理体制沿革

2019年，陕西省对物流资源进行整合，重组成立了新的省物流集团，是省委、省政府参与“一带一路”建设、大力发展“三个经济”，全面落实国资国企改革的一项重大举措。我公司作为陕西省物流集团新的一员，把握重组契机，全力推进高质量发展，努力实现物流集团“打造千亿物流平台，构建大物流生态圈”的目标。

六、发展思路

以高质量发展为契机，以“专而精、大而强”为目标，以全面完成各项经营任务为核心，以提高两个“能力”建设为主线，以优化业务为抓手，坚持以人为本，坚持风险可控，坚持效益优先，创新经营模式，持续培育企业核心竞争力，筑牢企业发展根基，为集团的高质量发展不断做出我们新的贡献。

**长沙有色院丹霞冶炼厂炼锌渣升级改造渣熔炼区桩基工程开工**

6月6日，长沙有色院丹霞冶炼厂炼锌渣绿色化升级改造总承包项目渣熔炼区桩基工程正式开工。此次开工的渣熔炼区桩基工程主要包含渣熔炼(含渣熔炼余热利用)、烟化炉吹炼、烟化炉烟气收尘3个子项，采用旋挖成孔灌注桩。当日16时28分，第一根旋挖成孔灌注桩正式开钻，标志着项目取得重大进展。

渣熔炼区作为整个项目的核心，在前期开工组织和准备中困难重重。场地内原有大渣场及酸罐的拆除进度影响详勘进度，施工图方案审核和设备采购技术条件审定工作对桩基施工图设计进展产生影响。此外，场地内烟化炉吹炼南侧污水沟、渣熔炼西侧管桥架，需待新建污水处理站和综合管网基本建成并切换成功后才具备拆除条件。

面对诸多困难，长沙有色院丹冶项目部通过与业主开展党建共建，党员和入党积极分子冲锋在前，积极与业主就相关问题充分沟通协调，在确保工作有序衔接的同时，有力推动了项目整体进展。在项目后续组织实施过程中，长沙有色院丹冶项目部将进一步发挥党建共建的桥梁纽带作用，与业主通力配合，确保项目实施效果满足预期。

**山东黄金将在西非加纳拥有首个黄金矿业项目**

山东黄金6月18日晚间公告，公司境外全资子公司山东黄金矿业(香港)有限公司(简称“山东黄金香港”)与 Cardinal Resources Limited(卡帝诺资源有限公司)6月18日签署《要约实施协议》，山东黄金香港将以每股0.6澳元的价格，以场外要约收购方式向持有卡帝诺全部已发行股份的股东发出场外附条件要约收购。

公告显示，卡帝诺是一家成立于2010年，总部位于澳大利亚珀斯的黄金勘探开发公司。该公司在澳大利亚证券交易所和多伦多证券交易所两地上市。卡帝诺的核心资产是位于加纳的3个黄金项目，其中处于开发阶段的Namdini项目为露天开采项目。

根据卡帝诺2019年4月3日披露的报告，Namdini项目拥有证实加可信储量约157.2吨，平均品位1.13克/吨;拥有探明加控制资源量约203.1吨，平均品位1.12克/吨。该项目于2014年开始钻探，2015年取得重大发现，2016年进行大规模钻探并报告资源量。根据卡帝诺2019年10月公布的Namdini项目的可研报告，项目建设期为27个月，拟2019年第4季度开始建设，2022年中正式投产，投产后平均年产黄金8.9吨。但目前该项目实际上并未开始建设。

根据交易方案，山东黄金香港将要约收购卡帝诺全部已发行股份，包括任何在要约期内通过行使目标公司期权而发行的新增股份，卡帝诺现有全部已发行股份约5亿股，现有期权3959.21万份。要约收购价格为0.6澳元/股，这一价格较卡帝诺截至2020年6月17的前20天成交量加权平均价有36%的溢价，较6月17日收市价有25%的溢价。

根据《要约实施协议》，除了前述场外附条件要约收购交易，山东黄金香港拟以0.46澳元的价格认购总价1200万澳元卡帝诺新增发的2600万股普通股，其持股比例约占增发后总股份数的4.96%，这部分资金是为卡帝诺提供交割过渡期的运营资金。若除山东黄金香港外的所有目标公司股东均接受要约且要约成功，本次交易总投资额约3.21亿澳元，约合人民币15.65亿元。

本次交易完成后，公司将通过山东黄金香港持有目标公司至少50.1%股权，根据目标公司公布的可研报告以及公司对项目的未来建设规划，公司预计Namdini项目将于2023年开始生产，预计将能为公司带来可观的产量、收入以及良好收益。这也将意味着，山东黄金自此将在西非加纳拥有首个黄金矿业项目，为公司进一步寻求海外发展打造坚实的基础，有利于持续不断加大远期资源/储量以及重点金矿项目的储备和建设，持续巩固和加强公司在世界范围内的黄金资源储量，为持续打造世界级的黄金生产商奠定扎实的资源基础。同时，目标资产具有进一步勘探开发潜力，公司勘探、开采和选冶技术实力雄厚，黄金资产管理能力突出，交易完成后，公司将致力于发掘目标公司探矿增储潜力，依靠自身实力和协同效应，显著提升目标资产价值。

这是山东黄金在过去一个多月内的第二笔国际并购。

5月8日，山东黄金集团宣布，旗下山东黄金矿业股份有限公司(简称“山东黄金”)将并购加拿大黄金生产企业特麦克资源公司，交易总投资额约为2.3亿加元，约合人民币11.53 亿元。交易完成后，山东黄金矿业(香港)有限公司将通过直接和间接方式合计持有特麦克资源公司100%股权。

**中金岭南党委书记、董事长余刚到访中国瑞林**

6月15日，中金岭南公司党委书记、董事长余刚赴南昌访问中国瑞林工程技术股份有限公司(原“南昌有色冶金设计研究院”，以下简称“中国瑞林”)，交流商谈有关合作事宜，公司副总裁余中民、郑金华，华加日公司党委书记、董事长张绍刚陪同。中国瑞林党委书记、董事长章晓波，副总经理刘雪珂、方填三以及相关部室负责人参加会谈。

章晓波介绍了中国瑞林发展的总体情况，中国瑞林的前身是南昌有色冶金设计研究院，2007年改制为中国瑞林工程技术有限公司，2018年5月份更名为中国瑞林工程技术股份有限公司，承接了南昌有色院的全部业务和无形资产，主要业务为设计咨询、总承包、环评、岩土工程勘察等，是中国较早成功实施铜冶炼炉渣选矿、实现资源综合利用的工程公司。

近年来，中国瑞林坚持科技创新引领发展，不断完善创新机制建设，组建科研创新平台，加强科研成果转化，实施人才强企战略，不断推进国际化进程。下一步，中国瑞林将继续推进跨行业创新平台建设，加强技术、管理、资本深度融合，拟通过IPO上市实现新的发展。章晓波表示，中金岭南作为有色金属行业有影响力的上市公司，是行业的龙头企业，希望能进一步加强与中金岭南交流和探讨，在相关项目和领域开展更加广泛的合作。

余刚对中国瑞林的发展表示赞许，认为中国瑞林在创新引领、市场开拓、文化建设、战略规划等方面不断取得新成绩。余刚介绍了中金岭南近年来的改革发展情况，作为以铅锌铜等有色金属生产为主业国际化经营的资源公司，中金岭南一直致力于科技进步和创新发展，坚持“在创新中谋求发展，在发展中解决问题”。近年来，在资源掌控、技术创新、精准管理、文化建设等方面取得了显著进步，多次入选中国企业500强，公司充分利用资本市场，最近公开发行38亿元可转债项目顺利通过中国证监会审核，助力重点项目建设，不断提升核心竞争力，实现了持续健康平稳发展，员工获得感和归属感不断增强。

余刚还介绍了中金岭南主要业务板块情况，公司科学规划发展矿山、冶炼、新材料加工、金融贸易、工程技术板块，按照“聚焦主业、适度多元”的战略，发挥好协同效应，坚持“人才是最大的资本”，聚焦主业，聚焦价值，努力打造世界一流的多金属国际化资源公司。余刚表示，希望和中国瑞林公司继续加强合作，在更多领域开展深度交流，实现共赢，发挥各自优势，为有色金属行业发展共同做出新贡献。

双方还就重点项目建设、“两化”推进、关键技术合作等方面进行了深入交流和探讨。

**冷链物流的安全边界在哪：存在哪些风险？如何保证安全？**

继北京新发地市场从切割进口三文鱼的案板中检测到新冠病毒后，病毒是通过何种途径传播的话题成为焦点。

6月16日晚，北京市召开疫情防控第120次例行新闻发布会，会上，中国疾控中心应急中心副主任、国家卫生健康委专家组专家施国庆通报，目前还没有证据来表明三文鱼是新冠病毒的宿主或者中间宿主。在这次新发地聚集性疫情相关的被污染的局部场所，通过检测确实发现三文鱼有被污染的情况，但是进入到污染场所之前的三文鱼，并没有检测出新冠肺炎病毒。

据人民日报6月15日消息，中国疾控中心流行病学首席专家吴尊友表示，三文鱼案板查出病毒阳性不能说明太多问题，病毒有可能来自于污染，比如其它物品的污染，包括工作人员或感染的人在案板前讲话、交易时飞沫的喷出，都有可能造成案板污染，因此不能说三文鱼就是传播源头，这方面没有直接证据。

吴尊友还表示，关于源头的调查在进行当中，初步的调查结果显示，肯定不是在北京的原发地发生的，是从外地引进的，而引进的两种可能都在调查当中。从病毒的组成结构来看，此次病毒不像北京两个月以前出现病例的毒株，更像欧洲的，但是欧洲的不代表来自欧洲国家，欧洲的概念是广泛的，包括要跟美国病毒毒株进行分析，大部分来自欧洲，俄罗斯的病例大部分也是源于欧洲，也就说我们实验室的检测结果显示毒株源于欧洲可能来自欧洲国家，也可能来自美洲国家，也可能来自俄罗斯，还有待与进一步的收集信息来帮助判断。

还未有关于病毒传播源头以及传播途径的更进一步权威消息。

由于病毒未排除通过三文鱼的冷链运输传播的可能性，采访了多位业内专家人士，并了解了多家生鲜电商和商超的具体安全措施，以期对冷链物流安全性的话题作深入探讨。

多家生鲜电商与商超回应

各大生鲜电商、商超以及相关供应链企业均强调了对商品溯源、上架前检测、防疫措施的重要性。

京东方面表示，坚持源头直采、厂家直送、产地直发。目前所有生鲜类商品均从正规渠道进货，检疫手续100%齐全。并持续对仓库及在仓工作人员进行严格健康检测，进行充分消毒，同时全面加强线下门店防疫措施，做好门店测温、到店人数控制等相关工作。

叮咚买菜方面表示，在北京区域已紧急下线三文鱼冰鲜和冷冻相关产品，并已紧急下发全员通知，排查风险点，将北京总仓和前置仓全部提升到最高防疫级别。该平台也强调坚持产地直采，对生鲜产品从生产、采购、分选中心、加工过程、前置仓、巡检、分拣等各环节进行全方位品控。比如自建检测实验室，所有上线生鲜产品至少经过3道安全检测，包括农药残留、兽药残留、金属含量等多项检测。在水产方面也有独立实验室正常运作检测。“我们严格遵循生鲜产品安全一票否决制原则，每周会统计出一周内扣分异常的供应商，约到总仓约谈室进行约谈并给限期改善，期限到达时，改善不达标的供应商，可直接取消供应商资格。”

每日优鲜方面，已在6月12日紧急下线三文鱼冰鲜和冷冻相关产品。“每日优鲜平台所售肉蛋奶及大部分果蔬食材均由厂家直供，所有商品均从正规渠道进货，有检疫监测证明，且生鲜经过100%批次检测。在物流全链条消杀防疫工作方面，前置仓内、配送箱、配送车一天两次消毒，配送员严格佩戴口罩、手套并进行体温检测。”每日优鲜方面人士介绍。

盒马方面则表示，会积极支持和配合北京相关部门规定及要求，平稳经营，服务民生。

此外，永辉超市、家乐福、麦德龙等超市也都表示其有严格的溯源系统，并对批次产品进行检验检疫后才会上架，在日常销售过程中还会进行抽样检查。

苏宁家乐福首席运营官张其喆表示，家乐福销售的猪肉、牛羊肉以及海鲜产品，均来自国内知名品牌商及供货商，“所有商品具备检验检疫证明及相关合格证书，产地源头可追溯”。同时，家乐福的食品安全实验室协同第三方检测公司，对所售的肉菜果进行每日抽样检测，确保食品安全。

永辉超市则建立了大数据平台食品安全云网，覆盖食品安全检测中心系统、农产品基地溯源系统和企业数据。

麦德龙方面表示，自6月13日起，海关已在检查中增加核酸检测项目，以检测到港商品的新冠病毒情况。以麦德龙的冰鲜鱼产品举例，其运输、存储、接收及销售环节均采用专业严格的冷链运输标准，全程冷链，避免因温度升高导致细菌滋生。另外，麦德龙称公司有严格的温度监测，在配送中心和商场收货时会下载并检查监测数据，对运输工具、包装、检疫进行全方位验收，验收合格后商品才能获准进入商场。在商场生鲜区会实行精准温控，每天3次检查，保障食品安全。

供应链物流数字化服务运营商易流回应称，具体到防范病毒传播而言，易流已推出一款便携式冷链监测设备E6尖兵， 这款设备具备无线通讯能力，放入车厢或货箱后可以跟踪运输全程，具备定位、温度、湿度、光照、震动等多种环境监测能力。“当尖兵处在黑暗的冷藏车厢或货箱中时，我们认为其处在正常状态，而当车厢门或货箱盖打开后，光照监测就被光线触发，此时温度也大概率会产生变化，平台会判定为异常事件，此时我们就可以线下验证接触货物的人的身份，从而很大程度上避免生鲜货品被病毒污染。”

**光伏企业扩产脚步或将放缓**

今年已近过半，上半年虽经受新冠肺炎疫情的考验，光伏企业的扩产积极性似乎未受太大影响，一线光伏组件企业的扩产消息不绝于耳，但就在此时，5月29日，工业和信息化部发布《光伏制造行业规范条件(2020年本)》(征求意见稿)(简称《征求意见稿》)，更新了光伏新建电池、组件项目的转换效率的准入门槛，并对投资强度、智能制造及节能降耗等方面提出更高要求。这将在一定程度上为扩产热潮降温。

高效技术扩产加速产能升级

今年上半年，光伏行业密集宣布高强度扩产计划。“国内龙头光伏企业大幅布局产能，主要是看好光伏竞争力和市场预期。谁先跑步入场谁有可能先赢，并具有先发优势。”中国光伏行业协会副秘书长刘译阳表示。

行业集中宣布扩产的原因，一方面是企业看准光伏增长空间仍然巨大，据国际可再生能源机构(IRENA)预测，到2050年，全球光伏装机将实现8500吉瓦，欲实现此目标，光伏年新增装机将从目前100吉瓦提高到372吉瓦左右。

一线企业已看准机遇，纷纷“跑步入场”。据不完全统计，目前电池环节扩产规模约110吉瓦，组件扩产规模最大，超过200吉瓦。

其中在扩产电池产品类型上，PERC仍为主要扩产产品。亚化咨询PERC电池项目数据库显示，2019年PERC电池产能已超过130吉瓦，预计2020年PERC仍有50吉瓦的产能扩张。除PERC以外，部分企业拟对N型电池进行扩产，如腾晖、中来计划扩产N-TOPCon电池，爱康、阿特斯、腾晖、比太等将对HJT电池进 行扩产或建中试线。

组件环节扩产企业包括东方日升(300118)、晶澳、尚德、隆基、华君、亿晶、中来、环晟、晶科、展宇、腾晖、协鑫集成(002506)等。其中，协鑫集成、晶科和东方日升拟扩产规模较大，分别达62.5吉瓦、53吉瓦和25吉瓦，晶澳、天合光能、易成新能(300080)、华君等企业均在10吉瓦左右。

另一方面，光伏产业链各环节技术更新和迭代快，新扩产产能在技术先进性和低成本上具备双重优势，并不是旧产能的简单复制。大尺寸硅片 、PERC+、TOPCon、HJT、半片MBB、高密度组件封装技术等已成为新产能扩产方向。

无疑，在新一轮扩产洗牌中，先进产能的导入将加速淘汰落后产能，市场竞争将更加激烈，产业集中度会进一步提升。这也在一定程度上与工信部更新《光伏制造行业规范条件》(简称 《规范》)中新建电池、组件项目的转换效率门槛的初衷不谋而合，最终目的都是为了推动 行业健康发展。

技术不断升级门槛再提高

《规范》从2013年出台的首个版本，已经伴随光伏行业发展7年，根据2013年版本的《规范》，文件印发的初衷是引导光伏制造行业加快转型升级，推动我国光伏产业持续健康发展。

截至目前，《征求意见稿》是已更新的第四个版本，《规范》基本保持约两年一更新的频率，符合光伏产业技术升级的节奏。细数几个版本的更迭，每一个版本的要求都在不断提高。

通过与2018年版本的《规范》的内容对比，发现最新版在比如严格控制新上单纯扩大产能的光伏制造项目，引导光伏企业加强技术创新、提高产品质量、降低生产成本等方面更新了要求标准。

从《征求意见稿》中获悉，现有光伏制造企业及项目产品应满足一系列技术指标要求，其中多晶硅电池和单晶硅电池的 最低光电转换效率分别不低于19%和22.5%。新建和改扩建企业及项目产品的技术指标要求则更高：多晶硅电池和单晶硅电池的最低光电转换效率分别不低于20%和23%。

有业内人士提出，由以上数据可以发现，2020年《规范》从本来应是“及格线”的标准几乎提高到了“满分线”，也就是基本只有头部企业才可以达到的要求，被用来约束全行业，在扩产方面，行业扩产热潮可能会被适当冷却。

据了解，目前只有主流企业的电池转换效率够得上新版发布的标准。根据中国光伏行业协会统计数据显示，目前我国光伏行业单晶PERC电池量产效率在22.3%，据了解，2019年该公司单晶PERC电池研发最高转换效率达23.2%，量产入库平均转换效率达到22.5%。

预计随着对现有设备工艺的改造升级以及对210大硅片的兼容，2020年通威的PERC电池效率有望向23%提升。隆基乐叶产品总监王梦松在2019年上海光伏展上表示，希望到2022年初，隆基乐叶PERC电池量产效率可以达到23.5%。目前，隆基PERC电池量产效率为22.2%~22.3%，研发线效率一般比量产效率高0.5%，最高可达24%。

根据《征求意见稿》公布的效率标准和行业目前水平的对比，达到新要求仍需时间和市场空间的锤炼，为下一步有扩产打算的企业提出高要求。对于《规范》拔高的门槛，多数表示支持。某企业市场部负责人表示，通过淘汰掉落后的产能，光伏行业才能更好的向上发展，集中度的提高其实是有利于行业健康有秩序发展的，而这也是《规范》的初衷跟目标。

**驰宏锌锗推进全要素对标工作**

近日，驰宏锌锗召开全要素对标研讨会，与会人员围绕对标指标选择、指标数据库建立、对标指标目标值确定、细化对标目标措施等方面开展了充分研讨。

驰宏锌锗资产财务部传达了中国铜业全要素对标管理工作指引精神，对全要素对标的目的和意义、基本原则、组织保障机制、具体对标指引以及相关要求等进行了宣传贯彻，重点介绍了各部门主要对标指标及对标标杆选定情况。各专业部门就1至5月份降本增效推进情况及落地效果作了汇报，同时针对下一步如何开展全要素对标提出了意见建议，对指标的选取作了简要陈述。

会议要求，一是把降本增效作为2020年重点工作，降本要真抓实干，对标要做到找差距、补短板、追进度，提升企业核心竞争力;二是各部门要以“剥洋葱”的思路，选取有价值的指标，层层分解，细化到生产经营各环节。资产财务部要结合各部门提出的意见建议和工作方案，建立和优化指标体系库，制订并下发驰宏锌锗全要素对标指引和细则;三是各部门要各司其职、有所侧重，加强密切联动，发挥协同作用，高标准、严要求，努力实现驰宏锌锗完全加工成本进入行业前三分之一的目标。

**放心！武汉万吨冷库所有样本核酸检测结果均为阴性**

近日，北京市连续出现新增本地新冠肺炎病例，活动轨迹主要涉及几所农贸市场，为评估武汉市相关风险，13日起，市、区两级疾控机构对超市、农贸市场、水产品进出口贸易公司进行了环境、产品采样。16日，跟随市疾控中心、经济技术开发区(汉南区)疾控中心的工作人员，前往经济技术开发区一所万吨储备肉冷库，进行产品及环境采样。

冷库工作人员介绍，这里的存储面积有1万平方米，在此储备的有国产肉类、禽类产品，还有进口牛、羊、猪肉。其中，有2000吨进口猪肉为储备肉。

疾控人员戴好手套，换上厚重的棉袄，全副武装进入仅有零下18℃的冷库内，记者看到，工作人员用采样拭子在不同畜禽产品的外包装、内包装及产品上分别擦拭，完成涂抹采样，然后将拭子放入病毒采样管，带回实验室进行新冠病毒核酸检测。

经济技术开发区(汉南区)疾控中心负责人介绍，当天，疾控人员将依据货物种类和来源进行分别采样。由于该冷库产品种类繁多，近期，他们将继续采样，并第一时间送到检测机构，一般来说，24小时内即可拿到检测结果。

市疾控中心环境健康与食品安全所副所长梁高道说：“这意味着检测工作进一步扩大范围，让检测工作做到‘关口前移’。”就目前的检测结果来看，他认为，武汉市畜、禽、淡水产品和海鲜产品较为安全，市民可以放心食用，他还建议，从食品安全的角度考虑，各类食物应在充分加热烹饪后食用。

了解到，从6月13日起，市、区疾控中心已连续3天对15个区的75家超市、74家农贸市场、5家水产品进出口贸易公司的6178个环境样本(包括环境和物品)进行采样检测，所有样本新冠病毒核酸检测结果均为阴性。 3天来，已采样检测的样本包括海鲜产品、淡水产品、肉类、畜禽类摊位的案板、刀具、台面、水池等，实现15个区全覆盖。