

**小金属周报目录**

# 2021.3.19

责任编辑：朱海燕/于亚楠

电话：86-10-18513790749

传真：86-010-85725399

编辑邮箱：zhuhy@chinaccm.com

地址：北京市朝阳区高碑店东区B区8-1（邮编：100022）

[一、小金属一周评述 3](#_Toc7136)

[1、 硒评论：电解锰价小幅上涨 二硒价格大幅上调 3](#_Toc598)

[2、 铋评论：铋锭市场整体交投气氛良好 4](#_Toc24729)

[3、铟评论：铟锭市场交投气氛不够活跃 5](#_Toc4431)

[4、碲评论：国内碲锭市场询盘较多 5](#_Toc23388)

[二、价格行情 6](#_Toc27797)

[1、国际价格 6](#_Toc7933)

[2、欧洲鹿特丹小金属价格 6](#_Toc30975)

[3、 国内一周小金属价格汇总 6](#_Toc27899)

[三、 一周市场动态回顾 7](#_Toc18926)

[金川集团底吹炉顺利投产 7](#_Toc2960)

[机遇？挑战？铜价波动下产业链上下游有话要说 7](#_Toc29608)

[中国恩菲涿州污水处理厂提标升级改造PPP项目签约 10](#_Toc20754)

[华达科技拟投资建设新能源汽车镁合金应用及生产项目 12](#_Toc25007)

[白银有色集团党史学习教育正式启动 13](#_Toc14200)

[千难万难 干就不难——记豫光集团2020年度劳动模范任新联 14](#_Toc22702)

[缅甸局势升级，吉瓦级新兴光伏市场前景堪忧 17](#_Toc8458)

[315家电防坑指南 网购家电需要注意哪些？ 19](#_Toc18672)

[法国可再生能源巨头Neoen斥资23亿美元开发1.2GW风能、600MW太阳能等项目获批 21](#_Toc32637)

[奥特维：2020年利润同比增长111.57% 在手订单实现倍增 23](#_Toc32133)

### 一、小金属一周评述

### 硒评论：电解锰价小幅上涨 二硒价格大幅上调

中商网讯：截至到目前电解锰的报价在16200-16300元/吨，最低价较上周五上涨600元/吨，最高价较上周五上涨400元/吨。本周国内电解锰市场价格持续上涨。鉴于目前电解锰市场成交活跃，预计未来一周国内电解锰市场价格将会继续的小幅度上涨。

硒粉国际市场最新报价在6.9-8美元/磅，最低价较上周五上涨0.4美元/磅，最高价较上周五保持不变。欧洲鹿特丹市场硒粉报价为7.1美元/磅，均价较上周五保上涨0.6美元/磅。本周国内硒粉市场价格为130-150元/公斤，最低均价较上周五保上涨10元/公斤，最高价较上周五上涨20元/公斤。本周粗硒市场价格为90-100元/公斤，均价较上周五上涨20元/公斤。预计未来一周国内硒粉市场价格将会继续小幅度的上涨。

本周国内二氧化硒市场价格为90-100元/公斤，最低价较上周五上涨24元/公斤，最高价较上周五上涨30元/公斤。本周二氧化硒市场价格大幅度的上涨，市场整体询盘相对活跃。由于现阶段国内二氧化硒市场库存相对不足，大多数的生产商惜售挺价，预计未来一周国内二氧化硒市场价格将会继续保持上涨的趋势。

分析评述：本周硒市整体交投气氛活跃，电解锰市场价格小幅度上涨，粗硒市场价格继续上涨趋势，二氧化硒市场价格大幅度的上调。鉴于目前国内硒市运行状态较好，预计未来一周硒市将会继续保持活跃的市场氛围。

### 铋评论：**铋锭市场整体交投气氛良好**

中商网讯：本周国内铋锭市场整体交投气氛良好。过去的一周时间内，国内铋锭市场价格小幅度的上涨。鉴于目前国内铋锭市场成交平稳，预计未来一周国内铋锭市场价格将会继续小幅度的上涨。

本周国际市场铋锭报价为3.5-3.65美元/磅，最低价价较上周五上涨0.05美元/磅，最高价较上周五保持不变。欧洲鹿特丹市场最新报价在3.35美元/磅，价格较上周五上涨0.3美元/磅。出口市场价格为3.4-3.5美元/磅，均价较上周五保持不变。

本周国内铋锭市场主流报价为47500-48500元/吨，均价较上周五上涨500元/吨。有生产商表示，本周他们接受到的询盘相对较多，但他们目前库存不够充足，即使对于老客户也不接受还价。现阶段大多数消费商虽然询盘积极，但观望后市且期待更低价格出现的心态较为浓郁。现阶段大多数的消费商仍旧是按照需求采购，因此本周他们没有较大量的交易达成。鉴于目前铋锭市场生产商仍旧惜售挺价，预计未来一周国内铋锭市场将会继续的小幅上涨。目前国内氧化铋的市场价格为52000-53000元/吨，均价较上周五上涨1000元/吨。鉴于铋锭市场整体运行良好，预计未来一周氧化铋市场价格也将会继续的保持小幅上涨。

分析评述：本周国内铋锭市场价格继续小幅度上涨。目前铋锭市场下游的消费商询盘积极，但由于生产商惜售心态较浓，很难有大的交易达成。鉴于短期内铋锭市场库存不够充足，预计未来一周国内铋锭市场价格将会继续的小幅度上涨。

### 3、铟评论：铟锭市场交投气氛不够活跃

中商网讯：今日国内铟锭主流价格为1280-1330元/公斤，最低价较上一周下跌40元/公斤，最高价较上一周下跌20元/公斤。目前由于粗铟供应商为了达成交易持续降价，导致国内铟锭市场价格逐渐下跌。预计未来一周国内铟锭市场价格将会继续呈下跌趋势。

有生产商表示，目前市场成交相对清淡，大多数消费商库存充足，短期内没有大量采购的计划。鉴于国内铟锭市场交投气氛不够活跃，他们预计未来一周国内铟锭市场价格将会继续的下跌。

### 4、碲评论：国内碲锭市场询盘较多

中商网讯：今日国内金属碲的主流报价为525-535元/公斤，均价较上一周上涨5元/公斤。过去的一周时间内，金属碲价格继续小幅度的上涨。鉴于目前金属碲市场生产商惜售挺价，预计未来一周国内金属碲市场价格将会继续的小幅上涨。

有生产商表示，本周他们接受到的询盘相对较多，但由于他们目前库存不够充足，大多数的生产商仍旧选择惜售挺价。鉴于目前金属碲市场整体库存相对紧张，他们预计未来一周国内金属碲市场价格将会继续的小幅度的上涨。

# 二、价格行情

### 1、国际价格

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **国际小金属价格** | | | | | | | | | | | | | | |
| 日期 | 硒（美元） | | 铋（美元） | | 镉 | | 镉 | | 铟（美元） | | 碲锭（美元） | | 二氧化锗（美元） | |
| （99.95美分） | | （99.99美分） | |
| 3月17日 | 6.9 | 8 | 3.5 | 3.65 | 125 | 128 | 126 | 130 | 210 | 220 | 60 | 78 | 900 | 1100 |

### 2、欧洲鹿特丹小金属价格

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **欧洲鹿特丹小金属价格一周汇总** | | | | | | | | |
| 日期 | 硒（美元/磅） | 铋（美元/磅） | 镉（99.95美元/磅） | 镉（99.99美元/磅） | 铟（美元/公斤） | 锗（元/公斤） | 二氧化锗（美元/公斤） | 镓（美元/公斤） |
| 3月17日 | 7.1 | 3.35 | 1.18 | 1.22 | 215 | 1125 | 975 | 340 |
| 3月18日 | 7.1 | 3.35 | 1.18 | 1.22 | 215 | 1125 | 975 | 340 |

### 国内一周小金属价格汇总

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **国内小金属价格一周汇总** | | | | | | | | | | |
| 日期 | 硒粉99.9% | | 二氧化硒 | | 精铟 | | 粗铟 | | 锗锭 | |
| 3月17日 | 130 | 150 | 85 | 95 | 1280 | 1330 | 1210 | 1260 | 6800 | 7200 |
| 3月18日 | 140 | 160 | 85 | 95 | 1280 | 1330 | 1210 | 1260 | 6800 | 7200 |
| 3月19日 | 140 | 160 | 90 | 100 | 1250 | 1300 | 1180 | 1230 | 6800 | 7200 |
| 单位 | 元/公斤 | | | | | | | | | |
| 日期 | 二氧化锗 | | 镓锭 | | 碲锭 | | 铋锭 | | 镉锭 | |
| 3月17日 | 4200 | 4500 | 2400 | 2500 | 525 | 535 | 47500 | 48500 | 17000 | 17500 |
| 3月18日 | 4200 | 4500 | 2400 | 2500 | 525 | 535 | 47500 | 48500 | 17000 | 17500 |
| 3月19日 | 4200 | 4500 | 2400 | 2500 | 530 | 540 | 47500 | 48500 | 17300 | 18000 |
| 单位 | 元/公斤 | | | | | | 元/吨 | | | |

# 一周市场动态回顾

**金川集团底吹炉顺利投产**

2021年3月7日下午15点28分，金川集团铜业公司底吹炉经过烘炉升温等一系列准备工作后正式投料，标志着“利用底吹熔炼技术协同处置含铜贵固废技术改造项目”顺利投产。

近年来，铜原料采购难度增大、品质降低，高杂物料增多已成为新常态。为了进一步提高金川铜冶炼综合回收能力、工业固废处理能力和企业盈利能力，金川集团铜业公司在充分利用现有设备设施基础上，推动实施了利用底吹熔炼技术协同处置含铜贵固废技术改造项目。

该项目投产后，将大幅提升熔炼火法系统的原料适应性和除杂能力，提高复杂金精矿和固废处理量，且能耗低，实现了经济效益突出、社会效益显著、环境效益良好的统一。下一步，金川集团铜业公司将集中优势力量，通过不断强化生产组织和工艺调控，确保底吹炉生产系统早日达产达标，为金川集团“十四五”开好局起好步、打好“强铜扩贵”攻坚战提供有力支撑。

**机遇？挑战？铜价波动下产业链上下游有话要说**

自2020年3月底开始，有色金属指数止跌反弹，最高涨幅超43%。2021年春节后，整体价格加速上行，有色金属中以铜为首，形成了强攻之势。近期，沪铜在7万元/吨附近遇到一定的阻力，开始回落，出现震荡走势。

随着市场的“躁动”，铜产业链上下游企业在面对铜价攀升至高位的同时，波动风险也显著加大。对于实体企业而言，如何应对市场波动带来的影响?此次价格的波动是机遇还是挑战?未来铜市场走势如何?带着上述问题，记者对行业专家、企业代表及市场研究机构分析人员进行了深入采访。

何种因素导致本轮铜价波动

对于此轮铜价加速上涨，中国有色金属工业协会重金属部主任段绍甫表示，中国经济一枝独秀，经济指标继续向好。国家统计局数据显示,2020年，中国GDP总量超过100万亿元，较前一年增长2.3%。这意味着，中国经济实力、科技实力、综合国力又跃上一个新的大台阶，今年计划增长6%以上。同时，全球新冠肺炎新增感染人数逐渐减少，各国疫苗的开发和加速推广，市场对经济复苏的预期正在提升。供需基本面方面，根据世界金属统计局(WBMS)2月17日公布的铜全年数据，2020年全球矿山铜产量为2079万吨，较2019年相比持平。全球精炼铜产量为2394万吨，较去年同期增长2%，全球需求量为2533万吨，同比增长6.1%。预计全球铜市场供应短缺139.1万吨，较2019年缺口扩大了近100万吨。从库存方面看，截至2021年1月底，全球主要金属交易所(LME、COMEX、SHFE)的铜库存总量为20.76万吨，较去年同期减少4358吨(-17%)，处于历史低位。

“除上述因素外，全球各国为应对疫情祭出宽松的政策，导致流动性异常充裕，资金对价格的推动力量不容忽视。同时，美元持续偏弱，也带来进一步支持。此外，中国快速控制疫情，积极复工复产，经济和需求超预期快速恢复，也给了资金进入铜市场的理由。资金和基本面共振，推高LME铜价快速、大幅上涨。”北京安泰科信息股份有限公司资深专家何笑辉认为。

宝城期货金融研究所所长程小勇则认为，价格波动是金融属性和商品属性共振的结果，他表示，从金融属性层面来看，2020年，为对冲疫情对经济的冲击，美国等海外发达经济体出台了前所未有的刺激措施，包括无限量QE和大规模财政刺激计划，并给居民直接发放财政补贴，导致全球流动性泛滥，风险资产价格持续膨胀。另外，庞大的流动性叠加疫情对供应链冲击的担忧，全球通胀预期持续攀升，这使得铜的投资需求攀升。国内也通过大规模增加专项债、货币宽松等手段对冲经济下行压力，导致国内利率持续下行。

“其实，早在2012年全球经济减速之后，中国由于出口下滑导致工业品库存大幅积压，终于在2016年，开启了‘供给侧结构性改革’的序幕，但随着2020年新冠肺炎疫情的暴发，下游消费大幅反弹，前期供给侧结构性改革被淘汰的落后产能暂时没有新增产能进行替代，也在一定程度上加剧了2020年下半年的去库幅度，增强了此轮价格的上涨。2020年4月之后，随着一系列抗疫措施逐步有了成效，国内疫情率先受控，消费开始复苏。但这时候又发现一个问题，由于海外疫情仍在扩散，导致全球物流运输始终无法恢复，最终导致国内一些对外依赖度比较高的品种，随着库存的逐渐消耗而变得供给趋紧，对于铜来说，全球50%以上的消费集中在中国，但中国铜对外的依赖度高达85%，在供需层面，由于新冠肺炎疫情的突如其来，导致全球矿山减产，物流业中断，铜供应出现短缺。但随着中国一系列抗疫措施的有效实施，以及复工复产工作的全面推进，市场需求逐步增加，这也导致了库存的快速下滑，对应的就是价格的迅速上涨。”华泰期货新能源&有色研究总监陈思捷说。

而3月份铜价大幅回落的原因，程小勇认为有两个方面，一是美债收益率攀升引发估值偏高的资产价格重估，投机属性有一定的降温;二是春节后铜价上涨并非国内需求驱动，铜价涨势有点过于偏离供需基本面。

**中国恩菲涿州污水处理厂提标升级改造PPP项目签约**

3月15日，北京恩菲环保股份有限公司(以下简称“恩菲环保”)与涿州市政府举行涿州市松林店污水处理厂提标升级改造PPP项目签约仪式。中国恩菲工程技术有限公司董事长陆志方与涿州市委副书记、市长蔡炜华共同出席仪式。中国恩菲副总经理张合文参加签约仪式。

签约仪式上，陆志方对涿州市委市政府长期以来给予中国恩菲的关心、支持和信任表示感谢。他指出，自2019年4月签署战略合作协议以来，双方围绕城市基础设施、水务资源等领域开展了全方位的交流和对接，特别是在水务资源领域取得了丰硕的成果。本次松林店污水处理厂提标升级改造PPP项目的成功落地，是双方大力开展政企合作，持续加强互联互信，积极探索更加全面、科学、多元合作模式的重要实践和突出成果。未来，公司将进一步依托“绿色环保排头兵、新兴产业创新者”的雄厚实力，继续践行央企责任，秉承“一天也不耽误、一天也不懈怠”的企业精神，精心选派技术和运营专家、骨干，严把安全生产和工程质量关，充分发挥自身技术、管理优势，确保将松林店污水处理厂建设成为高品质、低能耗、绿色环保的标杆示范项目，在助力涿州经济社会发展的过程中承担起央企责任。

蔡炜华简要介绍了涿州的历史文化，并对中国恩菲近年来的发展和成就表示赞赏。他表示，涿州位于京畿南大门，区域位置重要，发展前景广阔。一直以来，中国恩菲团队“专业、务实、诚恳”的精神面貌给涿州市政府留下了深刻印象，双方在多个项目中建立了良好的合作关系。未来，涿州市政府将全力配合中国恩菲，推进项目建设，并希望双方以本次项目的签约作为新起点，翻开中国五矿、中冶集团、中国恩菲与涿州市合作共赢的新篇章，共同推进建设“实力”涿州、“绿色”涿州、“品质”涿州。

仪式上，涿州市松林店经济开发区党工委书记、管委会主任杨培栋与恩菲环保党委书记、董事长马效贤代表双方签署项目相关协议。根据协议，该项目是针对涿州市松林店污水处理厂进行的提标升级改造工程，项目合作期为30年。项目进水主要为松林店经济开发区内的工业废水和居民生活污水，出水水质执行河北省《大清河流域水污染物排放标准》(DB13-2795-2018)中的重点控制区排放限值。项目完成后，松林店污水处理厂处理规模将由1.25万立方米/日提标改扩建至2万立方米/日。

涿州市委常委、常务副市长李献峰，副市长彭建章，市政协副主席、政府办主任冯春喜以及涿州市相关部门负责同志参加仪式，中国恩菲总经济师、恩菲环保相关负责人参加签约。

**华达科技拟投资建设新能源汽车镁合金应用及生产项目**

3月8日,华达汽车科技股份有限公司(以下简称“华达科技)发布公告称，公司控股子公司江苏恒义汽配制造有限公司(以下简称“江苏恒义”)拟与吴江市新申铝业科技发展有限公司(以下简称“新申铝业”)成立合资公司(其中江苏恒义占股70%，新申铝业占股30%)，在江苏省溧阳市中关村产业园共同投资建设新能源汽车电池托盘高性能镁合金应用及本地化生产项目，项目总投资不超过3.63亿元，其中江苏恒义拟投资金额2.54亿元，新申铝业拟投资1.09亿元。

根据该公司2021年战略发展规划，新建上述项目旨在进一步推进公司及控股子公司产能布局，培育新材料产业链，提升新工艺，满足客户需求，推动业务发展，巩固市场地位。从短期影响来看，该公司此次投资可以为位于溧阳的公司第一大客户上汽时代提供更加便捷的服务，同时实现成本最小化，减少响应时间，降低物流费用的目标。从长期影响来看，本次投资建设新能源汽车电池托盘高性能镁合金应用及本地化生产基地事项符合公司战略发展规划，将进一步完善公司产能布局，满足公司未来开发“替代产品”和市场拓展的需要。

公告显示，华达科技子公司江苏恒义在新能源汽车零部件方面提前布局，在该领域深耕多年，积累了较为成熟的技术和客户资源，主要产品有电池托盘、电机壳和电机轴等，主要客户有上汽、宇通、长城、小鹏、蔚来、理想、江淮、金龙等乘用车和客车头部企业。

**白银有色集团党史学习教育正式启动**

3月8日上午，按照中央、甘肃省委部署、甘肃省政府国资委党委要求和白银有色集团党委工作安排，白银集团以视频形式召开党史学习教育动员大会。会议传达学习了习近平总书记在党史学习教育动员大会上的重要讲话精神、甘肃省党史学习教育动员大会精神，专题传达学习了甘肃省政府国资委暨省属企业党史学习教育动员大会精神，面向全体党员，以厂处级以上领导干部为重点，对白银集团开展党史学习教育进行了动员、作出了安排。

会上，白银集团党委书记、董事长王普公作党史学习教育动员讲话。党委副书记、总经理王彬主持会议，并对开展党史学习教育进行了安排。

据悉，白银集团党史学习教育的目标任务是坚持学史明理，坚持学史增信，坚持学史崇德，坚持学史力行。白银集团党史学习教育贯穿2021年全年，突出学党史、悟思想、办实事、开新局，注重融入日常、抓在经常，面向全体党员，以厂处级以上领导干部为重点开展学习教育实践。白银集团党史学习教育动员大会召开后，各分子公司党组织在一周之内全面启动学习教育。重点围绕开展专题学习、加强政治引领、组织专题培训、开展“我为群众办实事”实践活动、召开专题组织生活会等形式开展党史学习教育，确保学习教育取得实效。

在党史学习教育期间，白银集团除按要求保质保量完成中央、甘肃省委、甘肃省政府国资委党委的相关宣传教育规定动作外，还将结合企业实际，组织召开集团公司庆祝建党100周年暨“两优一先”表彰大会、党史知识竞赛和“初心如磐”“红色陇原”“复兴之路”3场党史宣讲晚会，同时开展白银集团艰苦奋斗创业史宣传教育，突出青年职工群体、贴近青年职工需求，引导青年职工爱岗敬业、爱企奉献，听党话、跟党走;坚持把开展“我为群众办实事”实践活动，与抓好疫情防控、安全生产、困难职工救助等民生工程结合起来，实实在在为职工群众办好事实事，让干部职工群众切身感受到以习近平同志为核心的党中央的关怀温暖，让学习教育的实效和改革发展的成果更多地惠及职工群众。

**千难万难 干就不难——记豫光集团2020年度劳动模范任新联**

3月5日上午，到锦华房地产公司项目工地，对该公司经理任新联进行采访。一说到项目的情况，他便打开了话匣子：“2020年，我们积极协调相关单位，加快进度，完成金色家园一期9栋楼预售证办理，全年楼盘销售666套，销售完成85%，销售回款3.35亿元。”

抓好施工管理

确保工程各项目标完成

任新联介绍道：“2020年,一期11#楼完成主体封顶，6#、10#楼完成16层施工，8#楼完成13层施工，3#楼完成8层施工。其余楼栋均完成4层主体施工的年度目标。”

他说：“年初，就工程进度、年度各证件手续及招标工作召开专题会议，将工作细分到月、到个人。严格落实‘日清单、周计划’管理。同时，与施工、监理三方共同制订可行的年度、月度工程进度计划，落实责任，严格目标管理，坚持每天(包括周末、节假日)召开建设、施工、监理三方晨会，讨论并解决施工过程中出现的问题，并现场进行检查落实，有力保证各项施工工作的开展。”

任新联表示，疫情期间，积极协同施工单位共同落实项目工地复工复产的各项措施，并严格落实疫情防控信息排查管理，工程项目在全市最先复工复产。同时，加强施工全流程管控，明确各项目责任人、工程进度及质量要求，对进入施工现场材料、隐蔽工程进行检查验收。完善施工资料，验收合格后方可进行下一道工序的施工，确保了工程质量符合设计要求。经上级质监部门抽查检验，工程质量全部达标。

当问到别人解决不了的难题，他是怎样解决的时候，任新联说：“稻盛和夫说过，所谓不可能，只是现在的自己不可能，对将来的自己而言那是‘可能’的。要相信，我们具备还没有发挥出来的巨大力量。”

他说：“一句话，千难万难，干就不难!”

精心谋划部署

圆满完成楼盘销售任务

谈到楼盘销售的难题，任新联沉思了一会儿说：“1月份，金色家园营销中心对外开放，在集团有关部门配合下，精心设计营销中心开放仪式方案，同时通过电视台、报社、网络等11家主流媒体进行全城报道，较好地提升了金色家园品牌形象和知名度。”

他表示，2020年，金色家园9栋楼先后进行5次开盘。每次开盘前认真做好各项准备，对开盘现场布置效果、银行工作衔接、现场秩序维护等进行详细布置安排。为保证开盘效果，多数开盘选择在周末休息、人流量多的时间段，有时开盘加班到凌晨。锦华公司全体人员放弃休息时间，不怕千难万难，想尽千方百计，加班加点、团结一致，共同保证开盘顺利完成。

尽职尽责

做好扩建工程对外协调

目前，任新联还兼任豫光集团公司办公室副主任，负责大量对外协调工作。他说，2019~2020年，扩建工地在重污染天气管控情况下正常施工。“白加黑，五加二，加班加点，别人想不到做不到的，自己要想到做到。”多次到济源市委市政府玉川集聚区及有关局委协调，不讲客观条件完成各项工作。自再生铅资源循环利用及高效清洁生产技改项目开工以来，协调办理熔炼主厂房等30栋厂房的建设工程规划许可证。

另外，一年来，他多次到河南省自然资源厅、中国铁路郑州局集团有限公司等部门协调，克服种种困难，想尽一切办法，取得莲东铁矿采矿证。

股份项目部办事员王丽华说：“目前，国家对工程建设证照办理日趋严格。自我来到项目部承担起办理证照的工作职责后，经常会遇到一些解决不了的历史遗留问题。这时候，只要一个电话，任主任便第一时间想办法找负责人沟通、协调解决方案。我印象特别深刻的是，在办理氧气站二期30000空分工程时，由于建设在玉川冶炼厂厂区，需要对玉川厂区进行整体再规划设计，至少需要4个月时间。这将严重制约如期试产。为此，他倒排时间节点，协调相关单位，在2个月的时间里完成了证件办理。就连规划局科室的职员都说，豫光的工作效率真高。”

**缅甸局势升级，吉瓦级新兴光伏市场前景堪忧**

3月14日，缅甸骚乱再次升级。在缅甸主要城市仰光的郊区莱达雅，多名反对政变的抗议者遭到安全部队的暴力伤害，此前中资工厂还被纵火，损失严重。据悉，这是自2月1日针对民选领导人昂山素季的政变以来最为血腥的一天。

据央视新闻报道，自当地时间周日下午开始至傍晚，缅甸仰光多个工业区超过二十家工厂遭遇纵火和打砸，涉及企业多数为中资企业或中缅合资企业，其中以服装加工厂、服装辅料厂和配套设备厂为主。

中国驻缅甸使馆第一时间同缅甸中国企业商会和相关企业取得联系，迅速要求当地警方采取有力措施，保障中资企业及人员安全。使馆还再次向中国在缅企业和人员发出安全提示。

众所周知，缅甸局势走到今天这个地步，是由于殖民历史、种族矛盾、贫富悬殊以及国外势力插手等等多种因素导致的。这一问题还应该在东盟框架下通过和谈方式来解决，暴力和冲突只会加剧局势升级，同时也会对缅甸的经济、民生和社会安全带来极其深远的负面影响。

实际上，中缅双方自古以来维持着良好的关系。中国是缅甸最大的外资来源国和贸易伙伴。自2013年以来，随着我国“一带一路”倡议的提出，中缅之间的经济合作日愈增多。

缅甸在能源结构方面“偏科”严重，水电比重较大且大多为径流电站，自身调节能力差，缺乏电源间的调度;在电网方面较为落后，目前尚未形成统一的全国电网，电网覆盖面有限，而且资源密集区和负荷中心明显不匹配。要解决这两大能源难题，光伏、风电配备储能等可再生能源方案成了最佳发展方向。

虽然缅甸拥有很好的光伏潜力，但是直到2019年，缅甸的第一座商业光伏电站才正式投入使用。根据国际可再生能源机构的统计数据，截止2019年，缅甸仅安装88MW的光伏发电容量。2020年，缅甸电力和能源部顺利完成的1GW光伏电站招标，一举将这个不起眼的国家推上了东南亚新兴市场排行榜。30个竞标项目中，中国企业共中标了29个。中标价格在3.48-5.1美分/kWh之间，远低于缅甸的平均供电成本(2018年初为每千瓦时8.1美分)。中标项目主要集中在伊洛瓦底、马圭、曼德勒和内比都地区

很明显，缅甸日渐升级的局势打乱了所有的社会活动，新能源行业也未能幸免。

某光伏中标企业经理告诉光伏們，“年前出差到仰光推进光伏项目，还在疫情隔离期就亲眼目睹了政变和民众抗议，此次事件直接导致这一批光伏项目进展缓慢，目前大都已经基本上处于暂停状态，不得已最近撤回国内”。提到缅甸的光伏项目受影响程度，他表示，近期的暴乱使投资商的风险急剧增加，并且严重打击了在缅外资企业的投资信心。尽管如此，缅甸的电力公司还在要求各企业按期施工和并网，但现实情况却让各中资企业抉择艰难。

**315家电防坑指南 网购家电需要注意哪些？**

京东、淘宝和苏宁易购平台为消费者生活带来了便利，咱们在品牌线上旗舰店或者品牌自营店，就能买到安全可靠的家电。不过，相比实体店，网购的家电产品还可能出现一些“小问题”，或者买回来的家电不是自己真正想要的，一不小心就被“套路”。

接下来，笔者就和大家简析一下网购家电的那些事，减少你“入坑”的几率。

1、选品牌旗舰店

家电属于大物件，大家在选购产品时，不要贪“小便宜”(受锅碗瓢盆或烤箱等小礼物诱惑)。购买产品最好直接去自营店铺或官方旗舰店购买。家电官方旗舰店不仅产品供货渠道有保证，而且配送、安装的速度也都比较快，售后服务也更让人放心。

2、不要只看好评

很多人在网购家电的时候，会看用户评价。通过用户评价，我们可以了解到大量用户对产品的使用体验和反馈，它们会对购买决策提供很大的帮助。不过，我们在网购家电产品时，一定要学会甄别评论。

以网购电视机为例，有的好评对产品的描述多为颜值高，音质好，看起来不错，晒的图多为静态高清画面。这样的画面虽然很美，但是，我们也要多看看别人晒的动态图，以及多看看电视机在展现红、绿、蓝色的影视画面时，色彩的还原度到底好不好。在展现篮球、足球画面时，会不会有拖影现象。因为有些好评是商家通过返现等方式“刷”出来的，建议看“好评”的时候，也参考一下“差评”和“追评”，这些产品使用体验，往往更有实际价值。

3、搞懂售后服务

家电产品个头不小，产品送到的时候，往往是售后师傅为你抬到家里，为你安装起来。咱们在选购时，不论是在品牌旗舰店，还是在授权的专卖店买东西，都要问清楚具体的保修政策，尤其是要知道产品的三包有效期，像包修期很重要，在产品出现故障时直接联系品牌官方售后就可以了。

以空调为例，咱们网购了空调产品，有的品牌产品整机保修3年，有的品牌保修5年，还有的品牌保修10年，咱们在网购时，一定要留心售后说法细节，减少不必要的麻烦。

以上就是网购家电时需要注意的一些细节问题，希望能让你在选购时少走弯路，快速有效的选购到自己喜欢的产品。

**法国可再生能源巨头Neoen斥资23亿美元开发1.2GW风能、600MW太阳能等项目获批**

法国可再生能源巨头Neoen斥资23亿美元的南澳大利亚Goyder South项目于本周获得了第一阶段的规划批准。

该集团的目标是在未来四年以每年至少2GW的速度赢得新项目。如果目标实现，那么到2025年底，集团的运营或在建资产将由2020年底的4.1GW增长至10GW以上。

Neoen已经制定了积极的战略计划，据报道，包括1.2GW风能、600MW太阳能和900MW / 1,800 MWh电池储能的第一阶段已获得规划批准。该项目计划建在南澳大利亚州Burra附近，将创造300多个建筑工作岗位，并依赖尚未建成的SA-NSW互连器(Project EnergyConnect)。

“Goyder South将不仅支持南澳大利亚完成其到2030年达到100%可再生能源的目标，还将为农民提供收入保障，并为Goyder地区创造就业机会，”Neoen Australia董事总经理Louis de Sambucy对The Advertiser说。

该项目将分三个阶段进行建设。目前已获批准的第一阶段包括到2022年初新建400MW可再生能源。

“获得批准意味着，可以在南澳大利亚创造数百个就业机会，从而在我们从全球新冠肺炎疫情恢复的过程中推动经济发展，”南澳大利亚州能源和矿业部长Dan van Holst Pellekaan说，他还指出，Goyder South以南澳政府目前与该行业合作建造的南澳大利亚-新南威尔士互连器为基础。

2020年Neoen收入增长18%，达到2.988亿欧元(3.57亿美元)。显然，该公司正在期望将其利润再投资。它表示，“第一季度储能的强劲增长”是促成其2020年收入增长的一个因素。

Neoen董事长兼首席执行官Xavier Barbaro表示，公司2025年宏伟计划的预测依据“特别是我们目前运营所在国家的强劲发展前景以及本地团队的素质。”为确保这一增长所需的资金，Neoen将采取“农场减持政策，出售其有担保投资组合中项目的全部所有权或多数股权，”Barbaro补充说。

这标志着对该公司长期以来的“开发-自有模式”做出节制调整。但这并不是全面撤离，因为“根据Neoen的农场减持政策出售的资产将不超过其有担保投资组合年度增长总额的20%。”随后的两个阶段将取决于Project EnergyConnect的完成情况。

**奥特维：2020年利润同比增长111.57% 在手订单实现倍增**

3月15日，奥特维披露年报，公司2020年实现营收11.44亿元，同比增长51.67%;实现归母净利润1.55亿元，同比增长111.57%，略超出此前公布的业绩预告上限1.52亿元。

奥特维主要从事高端智能装备的研发、设计、生产和销售，其产品主要应用于晶体硅光伏行业、锂动力电池行业、非织造布行业。在新能源领域，奥特维产品销售超过30个国家及地区，主要客户包括隆基绿能、晶科能源、天合光能(18.370, -0.10, -0.54%)、保利协鑫、东方日升(15.770, 0.17, 1.09%)、晶澳太阳能(7.640, 0.30, 4.09%)、阿特斯、REC等国内外知名企业。

对于业绩增长，公司称，2020年度，受益于光伏行业、锂电行业的高速发展，公司的主要产品市场需求持续增加，同时公司持续加大研发投入，强化产品成本管理、费用管理，公司营业收入、净利润均较上年度有较大提升。

全年来看，奥特维签署销售订单26.67亿元(含税)，同比增长67.63%;截止2020年年末，公司在手订单23.99亿元(含税)，同比增长113.06%。

受此影响，2020年，奥特维光伏设备实现营收9.68亿元，同比增长44.69，毛利率35.71%，比上年增加4.4个百分点。公司综合毛利率也因此提升，达到36.06%，去年同期仅为30.95%。

值得注意的是，2020年，奥特维应收账款3.74亿元，占总资产的比例为12.56%，随着公司业务规模的扩大，公司应收账款未来有可能进一步增加，存在应收款项无法回收的风险，为此，奥特维对应收账款累计已计提减值准备8658.42万元。

报告期内公司合同负债为6.71亿元，同比增长195.6%，存货余额达到12.82亿元，其中，发出商品9.94亿元，占报告期存货比例为77.56%，主要是公司销售的设备类产品自发出至客户验收存在较长安装调试和试运行周期所致，也存在存货跌价的风险。

在研发方面，公司投入大幅提升，2020年研发费用为6978万元，研发费率达到6.1%。2020年度，奥特维新获得发明专利授权14项，新取得软件著作权2项，软件产品2项。截至目前，公司已取得知识产权819项，其中专利666项，软件著作61项、软件产品50项、商标42项。全年公司完成12个项目研究，目前仍有13个项目在研。